

# «Запорожсталь Металл Холдинг» крупным планом

**«Запорожсталь Металл Холдинг» стал первым региональным металлосервисным центром, осуществляющим продажи листового проката производства «Запорожстали». Он основан в 2001 году. Его учредителями являются «Торговый дом «Запорожсталь» и СП «Металл Холдинг» — один из крупнейших металлосервисных центров Киевского региона. Перед новой структурой была поставлена задача стать лидером в Киеве и Киевской области по продаже листового проката, а затем — труб.**

— 2001 год был для нас самым тяжелым, так как рынок листового проката очень насыщен. Около 9 месяцев мы вели огромную работу для того, чтобы у нас появились свои клиенты. Для этого применяли различные маркетинговые технологии, — рассказывает и. о. директора «Запорожсталь Металл Холдинг» Антонина Орел. — И это принесло свои плоды. Так, если в первый год с нашего склада было реализовано около 8 тыс. тонн листового проката, то в 2002 году — уже 24,5 тыс. тонн, а в 2003 — 63,5 тыс. тонн запорожсталевского метал-

ла. Значительно расширен и сортамент продукции. Сейчас он включает горячекатаный лист толщиной от 1,9 до 8,0 мм, холоднокатаный лист толщиной от 0,5 до 3,0 мм, гнутые профили из углеродистой, низколегированной стали с толщиной развертки профиля до 8 мм.

«Запорожсталь Металл Холдинг» очень удачно расположен. Он находится в Оболонском районе (ул. Луговая, 9). Склад открытого типа (его площадь более 4400 м<sup>2</sup>) обеспечивает высокую пропускную способность — до 8 тыс. тонн металла. Погрузка-разгрузка которого ведется на

площадке, где одновременно работают четыре козловых крана (грузоподъемность 20 тонн). К плюсам можно отнести возможность производить отгрузку не только автомобильным, но и железнодорожным транспортом (путь отгрузки вмещает до 15 вагонов).

Такие условия более чем привлекательны для покупателей. Поэтому их число постоянно увеличивается. С «Запорожсталь Металл Холдинг» работает ряд известных машиностроительных, ремонтных заводов, предприятия, которые производят банковское оборудование, сейфы, электрокоммутационные шкафы и многие другие.

— Мы ориентированы как на крупных, так и на мелких потребителей. Работаем для клиента, даже если он заказывает 30-50 тонн металла, — говорит Антонина Орел. — На предприятиях не распро-

странена практика принятия таких заказов, поэтому мы сами размещаем заказ, причем, за свои деньги, и когда заказ выполнен, клиент может забрать металл с нашего склада. То есть, осуществляем доставку и товарную кредитацию. Решаем и вопрос прямых поставок, когда заказчики сами могут получить металл на комбинате. В таком сотрудничестве заинтересованы крупные потребители, так как это существенно снижает затраты, ведь в отпускную стоимость товара входит и стоимость доставки на склад. Таким образом, снижаются транспортные расходы. У нас есть клиенты, которые напрямую каждый месяц покупают по 700-1000 тонн металла. Идем навстречу потребителям и в их дополнительных требованиях: наличие экспортной упаковки, обрешетной кромки и т. д.

Такие условия привле-

кают клиентов. Причем, из разных регионов Украины. Это дает основание для расширения сбытовой сети, что является ближайшей перспективой — вскоре «Запорожсталь Металл Холдинг» откроет торговую площадку во Львове, а затем и в Харькове. В планы также входят освоение Полтавского региона

и развитие внешнеэкономической деятельности. Кстати, через киевский сервисный металлоцентр запорожсталевский прокат уже покупают в странах бывшего СНГ (в том числе в России!), в Балтии. И это, судя по всему, только начало.

*Наталья БРУЙ.*



**БОЛЕЕ 1 МЛН. ТОНН РУДЫ С ВЫСОКИМ СОДЕРЖАНИЕМ ЖЕЛЕЗА ПОЛУЧИЛ КОМБИНАТ В 2003 Г. ОТ ПАРТНЕРОВ — ГОРНЯКОВ ИЗ ДНЕПРОРУДНОГО**